

Eerlijke prijzen

Tekst en foto: Annelijn Steenbruggen

Tuinderij de Kollebloem in Vlaanderen doet niet aan tussenhandel. Met een eerlijke prijs voor de boer verkopen zij hun groentes rechtstreeks aan de consument. Antoine De Paepe en zijn vrouw Leen zijn 35 jaar geleden met het bedrijf gestart. Binnenkort gaan ze met pensioen. Door hun grond onder te brengen in een stichting geven ze hun levenswerk door aan de volgende generatie.



Antoine heeft zich altijd een sociale boer genoemd en gevoeld: "De verbinding met mensen via de producten is voor mij de voornaamste reden geweest om tuinder te worden." Eenzaam op het veld groentes telen voor de groothandel heeft hij dan ook nooit gedaan. In plaats daarvan betreft hij zijn klanten bij het reilen en zeilen op het land. Met die levenshouding heeft hij samen met zijn vrouw Leen een grote vaste klantenkring opgebouwd, die wekelijks 220 groentepakketten afneemt en bij de hoefwinkel boodschappen doet. Op hun vijf hectare telen ze veertig groentesoorten. Doordat ze samenwerken met twee andere biodynamische bedrijven, kunnen ze het jaarrond nog meer variatie aanbieden. Voor de prijsvorming houden Antoine en zijn collega's geen rekening met de marktprijs: "Aan de hand van onze kosten en arbeid bepalen we zelf wat de boer moet krijgen voor een leefbaar loon. Neem bijvoorbeeld een prei. Die kost bij ons het hele jaar hetzelfde en wordt niet goedkoper als er veel aanbod van is. Dat communiceren we ook naar onze klanten."

Vrije grond

Een duurzame economie is voor Antoine een sociale economie waarin iedereen zijn verantwoordelijkheid neemt. "Als boeren nemen wij onze verantwoordelijkheid voor het veld," zegt hij. "Door onze biodynamische aanpak zorgen wij ervoor dat onze kinderen en kleinkinderen ook een mooie wereld hebben om in te leven. Vervolgens nemen onze klanten hun verantwoordelijkheid door onze groentes te kopen, tegen een prijs waarmee de boeren hun werk met plezier en zonder stress kunnen doen. We verkopen dus niet alleen groentes om nu van te genieten, maar we dragen ook ons steentje bij aan de toekomst. En dat trekken wij heel ver door. Ons familiebedrijf hebben we omgevormd naar een vennootschap waarin jonge mensen de kans krijgen om de Kollebloem waardig over te nemen. Dat doen wij door onze gronden met schenkgeld onder te brengen in een stichting. Op dit moment zijn drie hectare al vrij gekocht. Deze hectares zullen tot het einde der tijden gebruikt worden voor

biodynamische landbouw. Onze opvolgers – en hun opvolgers – kunnen deze hectares tegen een eerlijke prijs pachten. Ons doel is om alle vijf hectares vrij te kopen. Dan kunnen Leen en ik een economisch gezond bedrijf doorgeven waar telkens nieuwe tuinders met plezier voor de aarde kunnen zorgen."

"Een prei kost bij ons het hele jaar hetzelfde en wordt niet goedkoper als er veel aanbod van is"